

Communiqué de presse de l'USPPT du 27 mars 2014

La branche de la pomme-de-terre suisse devant l'épreuve de force

La petite récolte de pommes-de-terre de 2013 n'arrive de loin pas à couvrir la consommation ni la transformation suisse. Mais tout n'est pas calme pour autant. Le marché est très instable et la pression sur les prix pour la production indigène est grande. Les fourchettes des prix pour 2014 ne sont toujours pas fixées. En Suisse la branche pomme-de-terre est exemplaire; grâce aux usages suisses pour le commerce, de Swisspatat, plus annuellement les conditions de prise en charge, les conditions du marché sont clairement réglées. Les négociations entre les 3 piliers (production, emballeurs et commerces) ont toujours été dures mais correctes et surtout satisfaisantes pour tout le monde.

Actuellement plusieurs firmes de stockage et emballage trouvent l'organisation du commerce de la pdt trop réglementée. Elles exigent une dérèglementation et que chaque firme puisse avoir ses propres modèles de prise en charge pour, selon elles, mieux réagir aux pressions de la distribution.

Après avoir perdu les marchés de Migros Ostschweiz et Lucerne, notre plus grand acheteur de pdt, Fenaco, ne veut plus, lui non plus, se tenir aux conditions de prise en charge générales. Il souhaiterait élaborer un modèle propre à la firme pour les variétés Ditta, Nicola et Erika, son idée étant :

- d'augmenter le calibre de 60 à 70 mm,
- augmenter le tonnage contractuel à 45 tonnes/hectare au lieu de 40,
- diminuer le prix officiel d'env. Fr. 5.- les 100 kg.

Le modèle peut ne pas paraître si négatif que ça pour les producteurs mais s'écarte largement de la stratégie qualité et constitue une tentative d'obtenir de plus grandes quantités à un moindre prix. L'USPPT avait proposé des solutions à la Fenaco, qui, sans pression sur les prix auraient conduit au même but.

Nous rencontrons des agissements similaires dans d'autres entreprises. Par exemple, Bischoffzellnahrungsmittel AG, maison de la Migros, cherche à se fournir en pommes de terre qualité röstis pour un prix env. 1/3 inférieur au prix officiel. Certains négociants tentent toujours de nouveau d'acheter à bas prix pour le trafic de perfectionnement passif. Le nouveau fournisseur pour la Migros Ostschweiz est, du reste, un commerçant qui, jusqu'ici, ne faisait pas partie de la branche.

Cette évolution inquiète l'USPPT. Nous avons vu dans les autres secteurs de production de l'agriculture suisse les dégâts causés par un déchirement d'une branche de production. L'USPPT appelle tous les participants du marché suisse de la pdt à maintenir les avantages d'une branche qui fonctionne bien, avec une bonne mise en valeur à tous les niveaux. Ce n'est pas avec un prix de la pdt plus bas que nous arriverons à augmenter la consommation en Suisse. Nous demandons à tous les producteurs de pdt d'exiger de leurs acheteurs les conditions de prise en charge officielles et de nous avertir en cas d'irrégularité, ceci dans l'intérêt de toute la branche de production de pdt suisse.

Renseignements:

Ruedi Fischer, Präsident VSKP, Mobile 079 270 60 38